

## **AMERİKADA İŞ YAPMAK İÇİN GEREKLİ BİLGİLER**

Amerika'da yaşayan ve burada iş kurmayı planlayan girişimciler, ya da Türkiye'de kurulu şirketlerinin faaliyetlerini Amerika'ya genişletmeyi amaçlayan işadamlarının şirket kurmadan önce dikkate almaları gereken çeşitli faktörler vardır. Bunlar: (1) yapılacak iş ve sanayi kolunun özellikleri; (2) finansman; ve (3) işletmenin mülkiyet/yönetim/hukuki biçimi.

### **A. İŞ KONUSUNUN SEÇİMİ**

Girişimcinin ilk dikkate alması gereken husus ilgilendiği sanayi ya da hizmet sektöründeki iş olanaklarıdır. Restoranlar ve tıp hizmetleri mesela, herhangi bir yerde kurulabilir; ancak diğer sanayi kollarında hangi eyalet(ler)in en uygun ortamı sağlayacağı konusunun ciddi olarak araştırılması gerekir. Son kasırgalar ardından, örneğin, Louisiana ve Mississippi gibi güney eyaletlerinde inşaat sektörüne ciddi bir talep olacağı açıktır. ABD Federal Hükümeti bu eyaletlerde iş yapacak şirketlere pekçok fon sağlayacaktır. İnşaat sektöründeki şirketlerin bu çeşitli fon kaynaklarını ve yatırım olanaklarını araştırması tavsiye edilir.

### **B. FİNANSMAN**

Yeni kurulan bir işletmenin finansmanında çok çeşitli yöntemler uygulanabilirse de, işin esası kredi ve ödenmiş sermayedir.

#### **1. Kredi**

Bankalar, A.B.D. Küçük Ölçekli İşletmeler İdaresi (Small Business Administration), tasarruf ve kredi fonları, ticari finansman şirketleri kısa ve uzun

vadeli kredilerin başlıca kaynaklarıdır. Kredinin vadesi, genellikle, kredinin kullanım amacına göre belirlenir. Örneğin, emlak finansmanında kullanılacak krediler yirmi beş yıla kadar vadeli olabilirken, alet alımın için kullanılacak kredilerin vadesi, aletin yararlı ömrü ile sınırlıdır (yedi-on yıl). Kredi alabilmek için ayrıntılı bir kredi teklifi hazırlanması gerekir. Böyle bir teklif hazırlarken, aşağıdaki bilgilerin sağlanması önemlidir:

- i. İşletmeyi tanımlayan bilgiler: şirket ismi, adresi, geçmişçesi ve iş alanı.
- ii. Kredinin amacı.
- iii. Amaç için gerekli olan miktar.
- iv. İşletmenin yönetim/mülkiyet/yasal biçimi. (terimlerin tarifi için aşağıdaki bölüme bakınız).
- v. Ürünün, pazarın ve rakiplerin açık bir tanımı.
- vi. Geçmiş üç yıla ait bilanço, Gelirler Tablosu, ya da, şirket yeni kuruldu ise, üç yıllık projeksiyonlar.
- vii. Krediyi karşı verilecek olan ipotek listesi.

## **2. Öz Sermaye**

Öz Sermayenin kaynağı, kişisel birikimler, cömert arkadaş ve akrabalar, ya da riskli girişim sermayeleri (venture capital) olabilir. Ayrıca, kamu ve özel bağış fonlarından da yararlanılabilir. Kamu fonları federal ve eyalet hükümetlerinin bağışlarıdır. Özel fonlar, vakıf, şirket ve bireylerin bağışlarıdır. İşletme ya da projeniz için özel bağışları irdelemek isterseniz İnternette bu konuda aydınlatıcı bilgiye ve başvuru formlarına ulaşmanız mümkün. Kamuya ait fonlara İnternette [www.grants.gov](http://www.grants.gov) sitesinden ulaşılabilir.

## **C. İŐ PLANI**

İŐinizi kurmadan - ya da geniŐletmeden - bir iŐ planı yapmanız gerekir. Bu iŐ planı sayesinde, iŐiniz ile ilgili parametreleri ve gereksinimleri irdeleyecek, b6ylece k6t6 y6netim, yetersiz ya da yanlış finansman nedeniyle baŐarısızlık 6nlenecektir. Ayrıntılı bir iŐ planı, ayrıca, finansman sağlamak işin Őarttır. AŐaĐıda baŐarılı bir iŐ planının kapsaması gereken baŐlıklar yeralıyor. G6r6leceği gibi, bunlar, kredi onayı işin gereken teklifte yeralması beklenen baŐlıklarla hemen hemen aynıdır.

### **1. İŞletme**

- i. Tanım
- ii. Pazarlama
- iii. Rekabet
- iv. İŞletme Planı
- v. Personel
- vi. İŞletmenin sigortası

### **2. Finansman Bilgiler**

- i. Kredi baŐvuruları
- ii. Sermaye, makina techizat ve stoklar
- iii. BilanŐo
- iv. Gelir tahminleri (Kar ve zarar hesapları)
- v. Nakit akıŐı

### **3. Belgeler**

- i. GeŐmiŐ 6Ő yıla ait vergiler

- ii. İmalatçı tarafından bayi veya perakendeciye tanınan mallarını satma yetkisi (franchise) için, franchise kontratının ve ekli belgelerin bir kopyası
- iii. Kira kontratının (ya da planlanan kiralık emlağın), ya da binanın satın alma anlaşmasının bir kopyası
- iv. İşletme lisansları ve diğer yasal belgelerin kopyası
- v. Esas ortakların özgeçmişleri
- vi. Girdi alımı için yapılmış anlaşmaların kopyaları

#### **D. ŞİRKET TÜRLERİ**

Aşağıdaki bölüm en sık kurulan şirket türlerini ve bunların kurulması aşamasındaki adımları özetlemektedir.

##### **1. Şahıs Şirketi (şahıs işletmesi):**

Tek bir şirket sahibi öngördüğü için, en basit şirket formu budur. Kayıt olmak için form doldurmaya gerek olmadığı gibi, şirket idaresi de kurallar ile belirlenmemiştir. Şirket, malsahibinden ayrı olarak, vergi beyan etmediği için, diğer şirket türlerine kıyasla vergi yükü daha düşüktür. Diğer taraftan, şirket sahibi, müşterilerin ve satıcıların uğrayacağı zararlar dahil, şirketin bütün borçlarından şahsen sorumludur.

##### **2. Ortaklık**

Ortaklık, iki ya da daha fazla birey ya da tüzel kişi arasında sözlü bir anlaşma ile kurulabileceği gibi belirli bir işin ortak yapımını da kapsayabilir. Ortaklıklar, genel olarak, yapılacak işin yasal ve yönetsel çerçevesini belirleyen

yazılı bir **ortaklık şartnamesi** hazırlar, ya da ortakların işletmedeki payı, görevleri, sorumlulukları, karar verme mekanizmaları ve ortaklığın tasfiyesi kurallarını kapsayan bir resmi ortaklık anlaşması imzalarlar.

Ortaklıklar *Internal Revenue Code Subchapter K* uyarınca vergilendirilirler. Alt Bölüm K uyarınca, ortaklığın vergi yükümlülükleri, karmaşık bir kurallar dizisi ile ortaklara aktarılır.

### **A. Genel Ortaklık**

Ortaklar, kar ve zarar payları uyarınca, bireysel olarak vergilendirilirler. Ortaklardan her biri ortaklık adına iş yapabilir, ve her ortak şirketin tüm borçlarından sorumludur.

### **B. Limited Şirket**

Bir Adi Ortaklık, Eyalet Bakanlığına bir beyanname verilerek Limited Şirket haline dönüştürülebilir. Limited şirketlerde iki tür ortak olabilir: ortaklık adına iş yapabilen ve ortaklığın ve limited ortağın tüm borçlarından bireysel olarak sorumlu olan genel ortak; ve limited ortak. Limited ortaklar şirketin tönetime aktif olarak katılmazlar ve borçlarından kişisel olarak sorumlu değildir. Bir limited ortağın sorumluluğu ortalığa katkısı (yani yatırımı) ile sınırlıdır; ancak, iş kusuru, ya da ihmal hallerinde kısıtlı yükümlülük korumasını kaybederler. Uygulamada, avukat, doktor, muhasebeci gibi pekçok profesyonel bu şirket türünü kullanır.

## **3. Anonim Şirketler**

Sadece bir eyalette faaliyet göstermeyi planlayan küçük şirketler için en kolay iş yapacağı eyalette şirket kurmaktır. Birden fazla eyalette iş yapacak olan daha büyük şirketlerin merkez secimi daha esnek olabilir. Uzun bir iş hukuku

geçmişine sahip olan, ve uzun yıllardır en çok anonim şirketin kurulduğu Delaware pekçok iş adamının ilk tercihidir.

Genel olarak şirketleşmeyi planlayan tüzel kişilik aşağıdakileri yapmakla yükümlüdür: (1) Eyaletin şirketleşme yasalarına uygun, başkaları tarafından alınmamış, bir isim seçmek; (2) kurucu ortakları atamak; (3) **Anonim Şirket Beyannamesini** (Articles of Incorporation) doldurmak; (4) şirketin yönetimini belirleyen '**şirket tüzüğü**'nü hazırlamak; (5) ilk yönetim kurulu toplantısını yapmak; (6) özel iş alanının gerektirdiği lisans ve izinleri almak. Kurulduğu eyalete ek olarak, faaliyet göstermeyi planladığı bütün eyaletlerde şirketin kayıtlı bir temsilcisi bulunması gerekir.

Anonim şirketler, vergilendirme yöntemlerine göre ikiye ayrılır: geleneksel C-Şirketleri ve S-Şirketleri.

#### **A. C- Şirketleri**

Kamuya açık hisse satışı yapan bütün şirketlerin Subchapter C Şirketleri olarak vergilendirilmeleri gerekir. Bu çifte vergilendirme anlamına gelir, çünkü şirket, ortaklarından bağımsız olarak vergilendirildiği gibi, hisse senedi sahipleri de aldıkları karpayı üzerinden vergilendirilirler.

#### **B. S-Şirketleri**

Bu uygulama sadece az sayıda ortağa sahip aile şirketlerinin, şirket gelirini, 'şirket üzerinden geçirip' ortakları direkt olarak vergilendirmesine olanak sağlayarak çifte vergilendirmeyi önler. Altbölüm S statüsüne sahip olabilmek için şirketin aşağıdaki koşullara uyması gerekir: (1) yerli şirket olmak; (2) 75den fazla ortağı olmamak; (3) hiçbir ortağının yerleşik olmayan yabancı statüsünde

olmaması<sup>1</sup>; (4) her ortağın bir şahıs, miras payı sahibi, ya da belirli bir tür vakıf olması; (5) tek bir hisse türü bulunması.

Burada önemle belirtilmesi gereken husus Altbölüm K (Ortaklıklar) ve S arasındaki benzerliğin çok yüzeysel olduğudur.

#### 4. Sınırlı Sorumlu Anonim Şirketler

Çok yaygın olan bu şirket türü, anonim ortaklığın sınırlı sorumluluk avantajı ile ortaklıkların vergi avantajını birleştirerek bütün ortaklarına sınırlı sorumluluk, esnek bir yönetim yapısı ve tek katmanlı vergilendirme sağlar. S-Şirketleri gibi ortak sayısı kısıtlı değildir, yerleşik olmayan yabancıları ortak olarak alabilir, ve değişik klasmanlarda hisse senedi ihrac edebilir. Anonim şirketler gibi Eyaletlerden 'charter' ya da 'franchise' almasına gerek olmadığı gibi, genellikle 'franchise' vergisine tabi değildir.

Bu şirket türünün kuruluşu Anonim şirketinkine benzer ve şu aşamaları içerir: (1) isim seçimi; (2) **Anonim Şirket Beyannamesini** (Articles of Incorporation) doldurmak; (3) ortakların haklarını ve yükümlülüklerini belirleyen bir **İşletme Anlaşması** hazırlamak; (4) bazı eyaletlerde, SSAŞ kurma niyetini yayınla beyan etmek; (5) iş konusunda gerekli olan lisans ve izinleri almak.

### SONUÇ

Yukarıdaki bölümlerden anlaşılacağı üzere şirketleşme süreci oldukça kolaydır ve gerekli bilgilere internetten ulaşılabilir. Ancak, hangi şirket türünün

---

<sup>1</sup> Eyalet ve federal yasalarındaki kısıtlamalar açısından, yatırımcılar, ortaklar ve şirket sahipleri göçmenlik statülerini dikkate almalıdırlar.

ihtiyaçlarınıza en iyi şekilde cevap vereceğine karar vermeden önce, size finansman, vergi ve yasal konularda yol gösterecek bir avukata danışmanız tavsiye edilir.

Sanem Ozdural

Thaler, Liebeler LLP, Washington, D.C. Hukuk Burosu

[www.thalerliebeler.com](http://www.thalerliebeler.com)

(202) 491-9866